

Estudio Chilescopio 2012

CONSUMIDOR CHILENO: DECEPCIÓN Y TRAICIÓN

Presentación Realizada por Patricio Polizzi R.
Agosto 2012

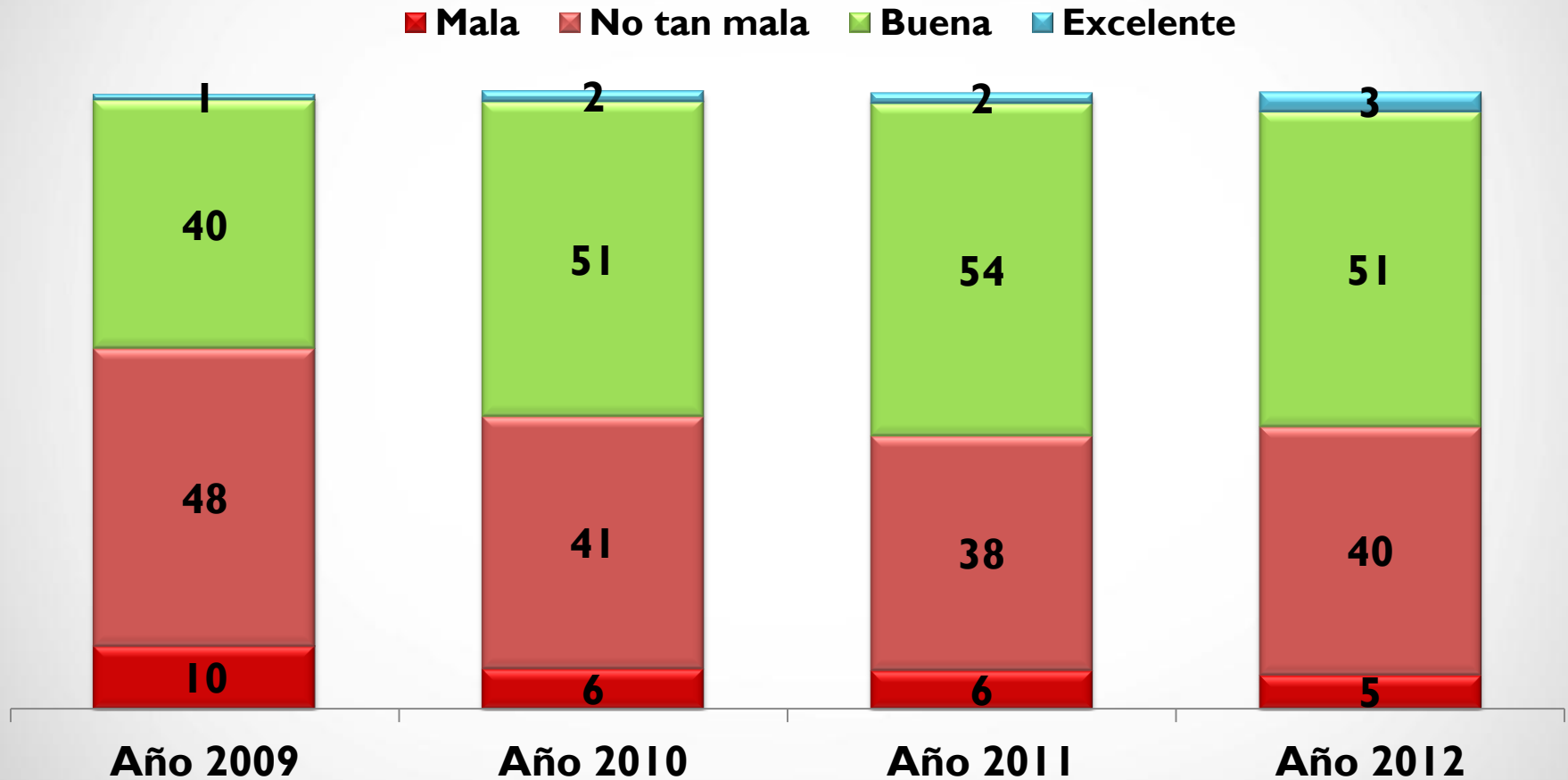
EL ESTUDIO CHILESCOPIO

- **Investigación realizada anualmente por la consultora Visión Humana, cuyo objetivo es detectar las tendencias emergentes en los consumidores chilenos.**
- **Es un estudio cuantitativo, basado en encuestas presenciales realizadas en los hogares de 1.500 chilenos de 15 a 80 años, residentes en el Gran Santiago y las 11 principales ciudades del país, pertenecientes a los N.S.E. D, C3, C2 y C1.**
- **Las ciudades consideradas son Arica, Iquique, Antofagasta, Valparaíso, Viña del Mar, Santiago, Rancagua, Talca, Concepción, Talcahuano, Temuco y Puerto Montt.**
- **El método de muestreo es estratificado por ciudad y aleatorio en cada una de sus tres etapas (manzana-hogar-entrevistado).**
- **Los resultados son ponderados en base a la proporción real de la población del país a nivel de comunas, género, edad y nivel socioeconómico.**
- **El error muestral se estima en $\pm 2,6\%$ considerando varianza máxima y un 95% de confianza.**
- **El trabajo de campo se realizó durante el mes de julio del 2012.**

¿Depresión en bienestar económico?

EVALUACIÓN DE LA SITUACIÓN ECONÓMICA PERSONAL Y FAMILIAR ACTUAL

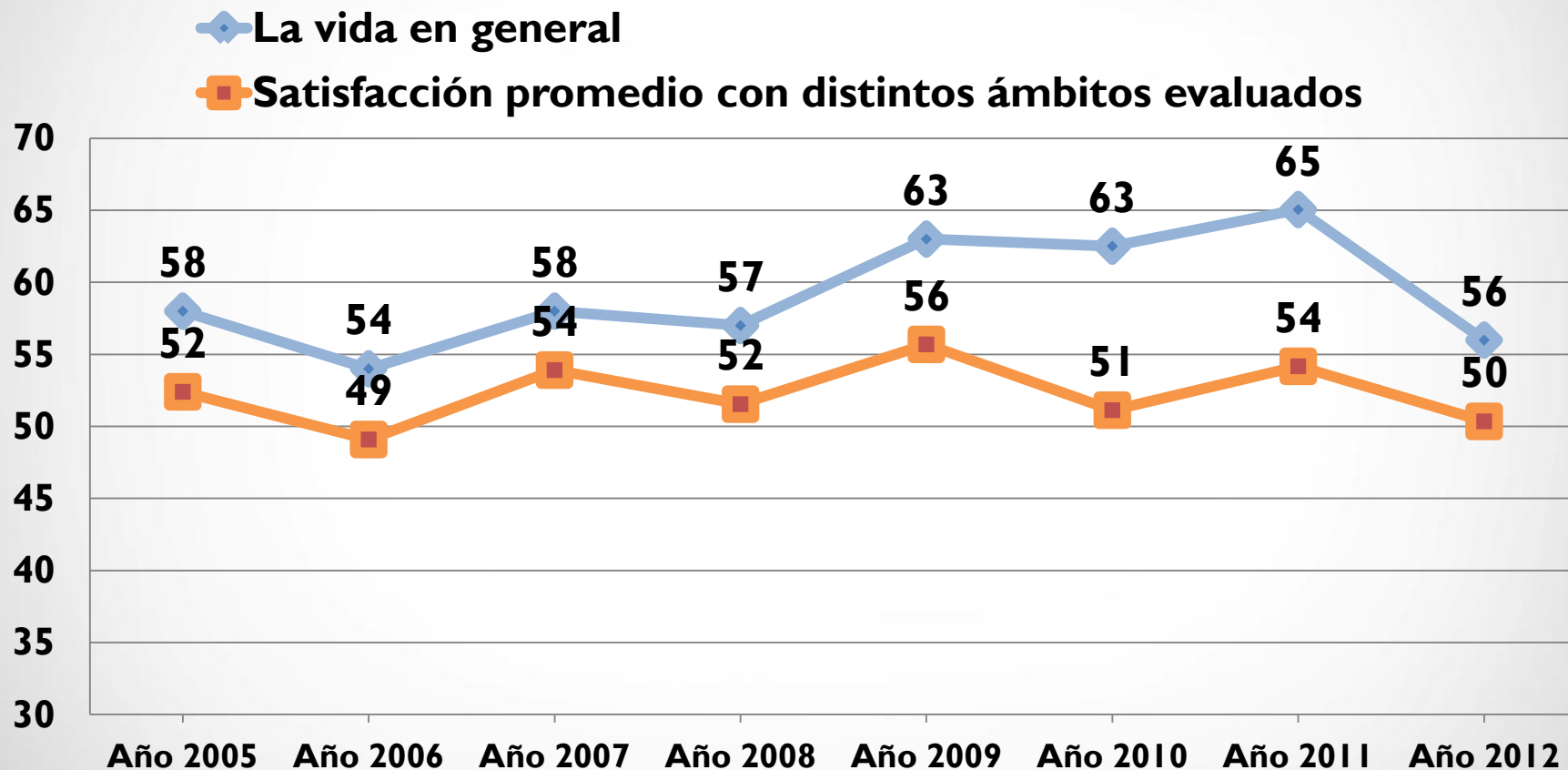
% que elige cada alternativa de respuesta
Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



NIVEL DE SATISFACCIÓN CON LA VIDA

% que está “satisfecho” o “muy satisfecho” con cada aspecto

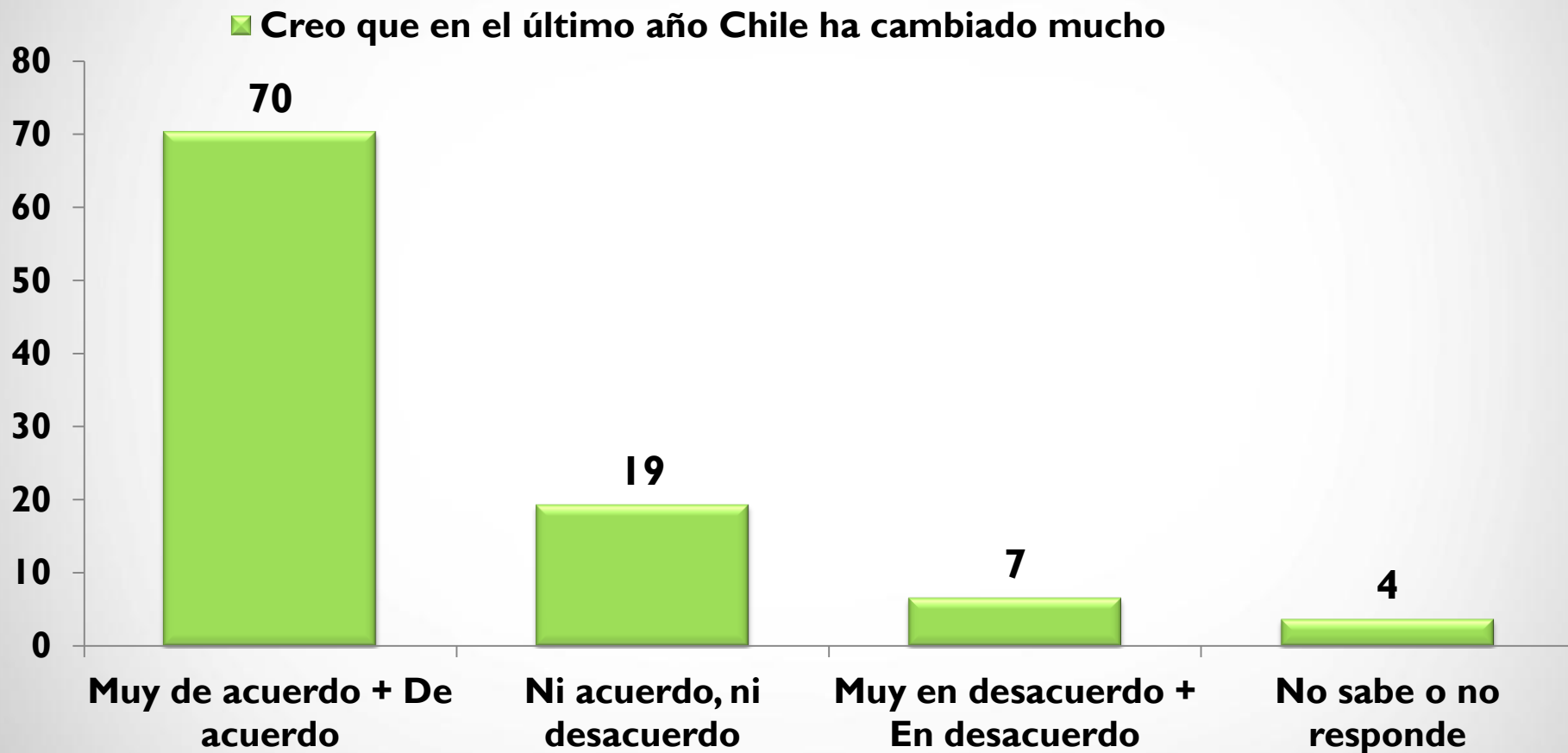
Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



PERCEPCIÓN DEL GRADO DE CAMBIO DEL PAÍS

% de acuerdo con la afirmación

Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



**¿Qué nos trajo o nos tiene en esta
paradójica situación?**

PUSIMOS LAS FICHAS DE NUESTRA VIDA EN EL CONSUMO

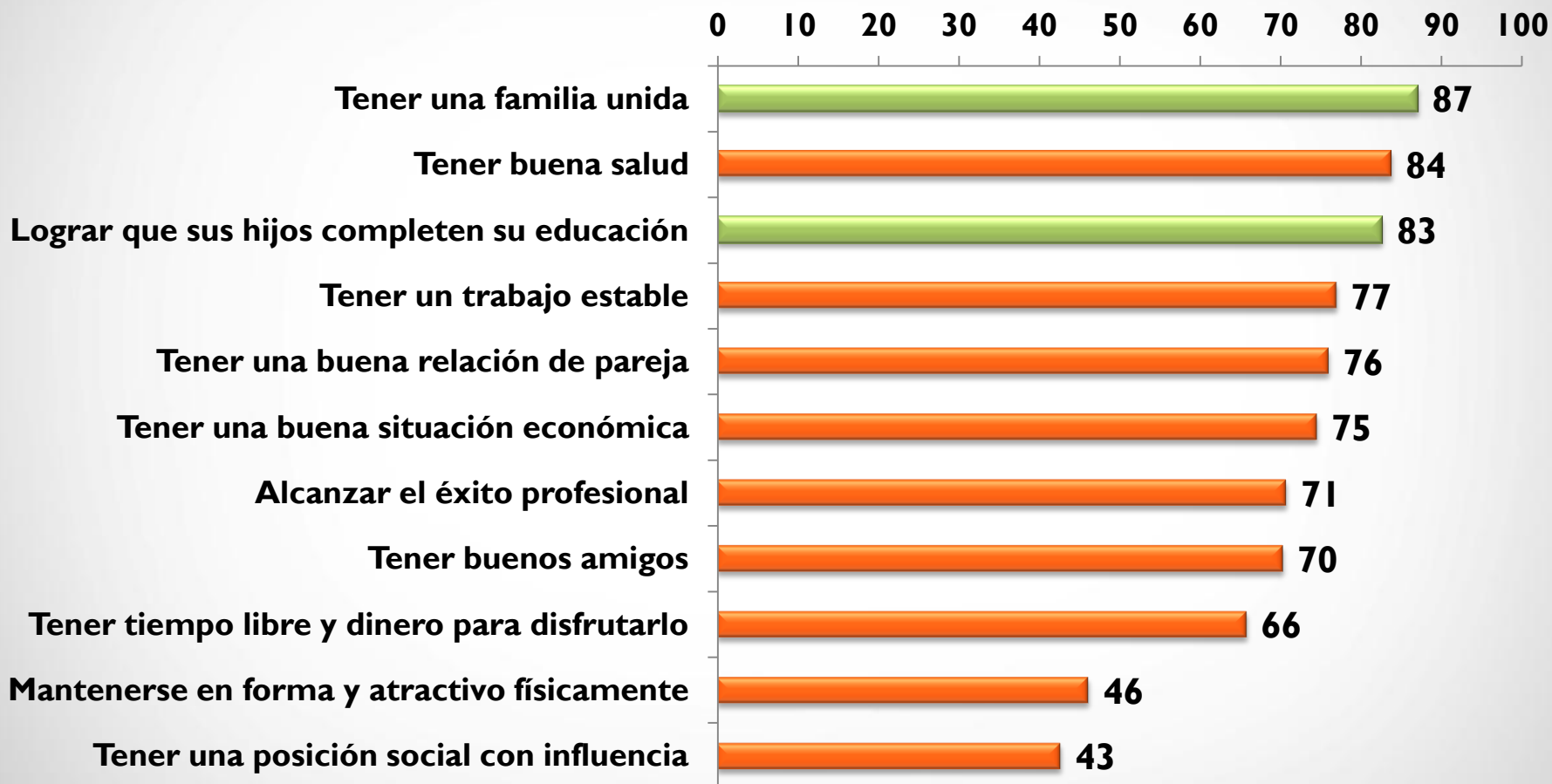
La historia comienza con la instalación de una ideología individualista de vida, que el chileno aceptó incorporar con la ilusión de acceder al logro autodeterminado y la libertad

THE CHILEAN DREAM

RANKING DE MOTIVACIONES EN LA VIDA

% que considera cada aspecto como “muy importante” o “extremadamente importante” en sus vidas

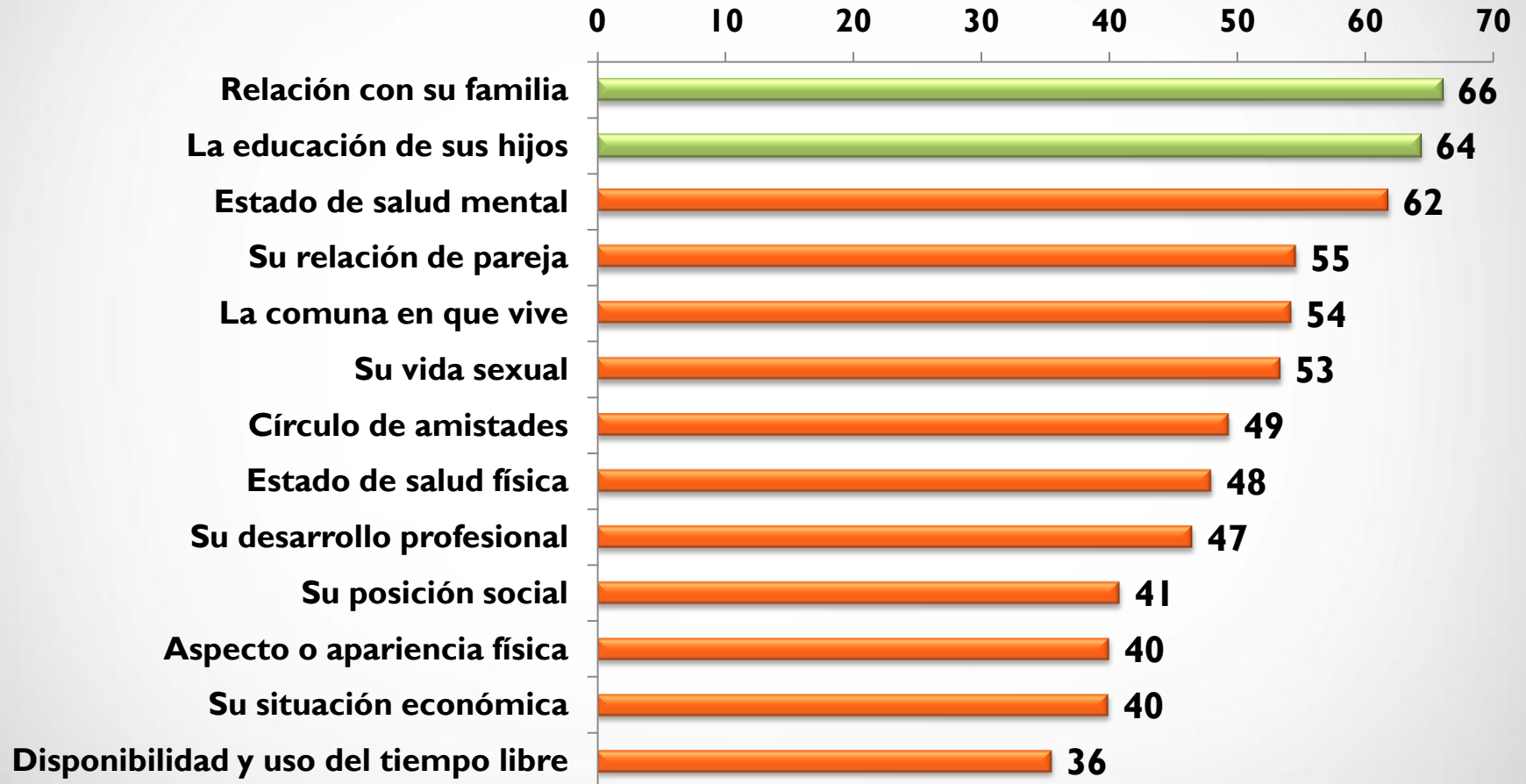
Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



RANKING DE SATISFACCIONES EN LA VIDA

% que está “satisfecho” o “muy satisfecho” con cada aspecto de su vida

Base: Total de entrevistados (1.500 casos)

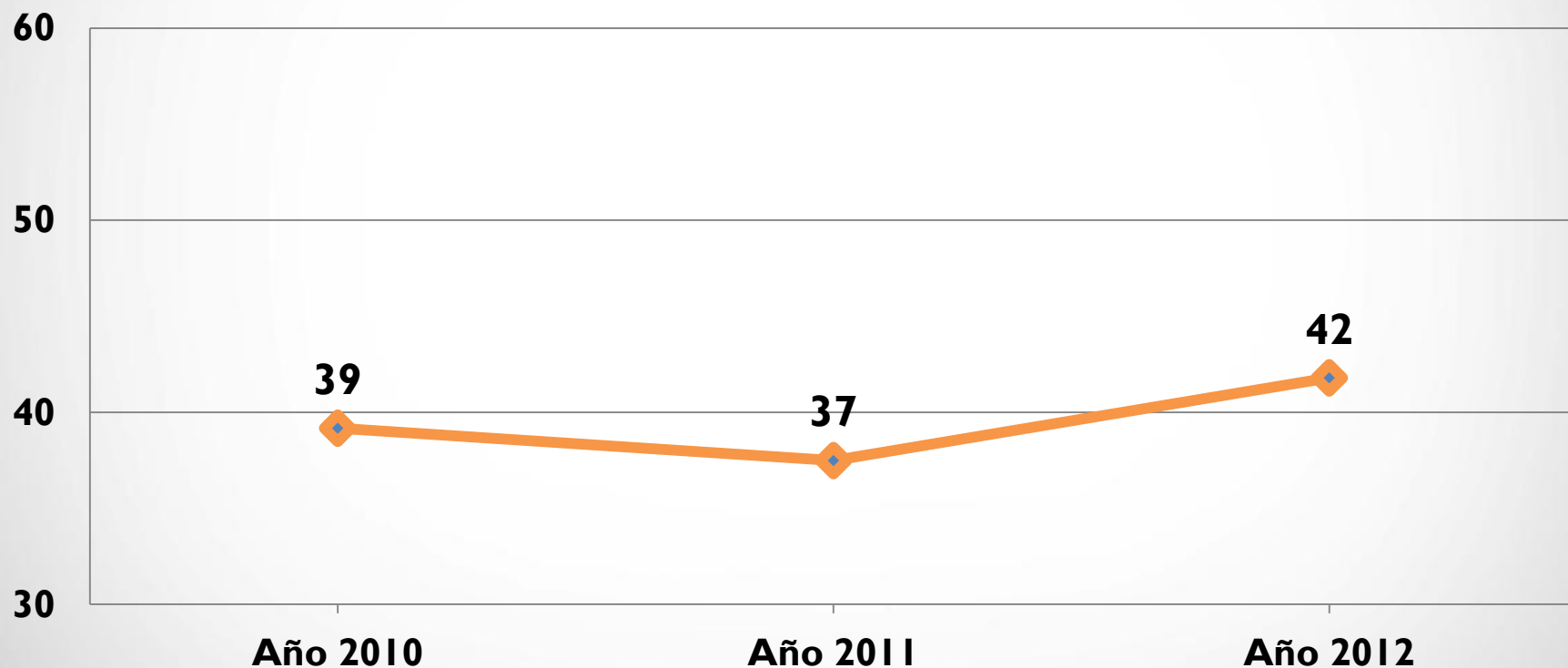


IMPORTANCIA DEL ESTADO EN EL BIENESTAR PERSONAL

% que está “de acuerdo” o “muy de acuerdo” con la afirmación

Base: Total de entrevistados (1.500 casos)

◆ El gobierno juega un papel fundamental para alcanzar mi bienestar

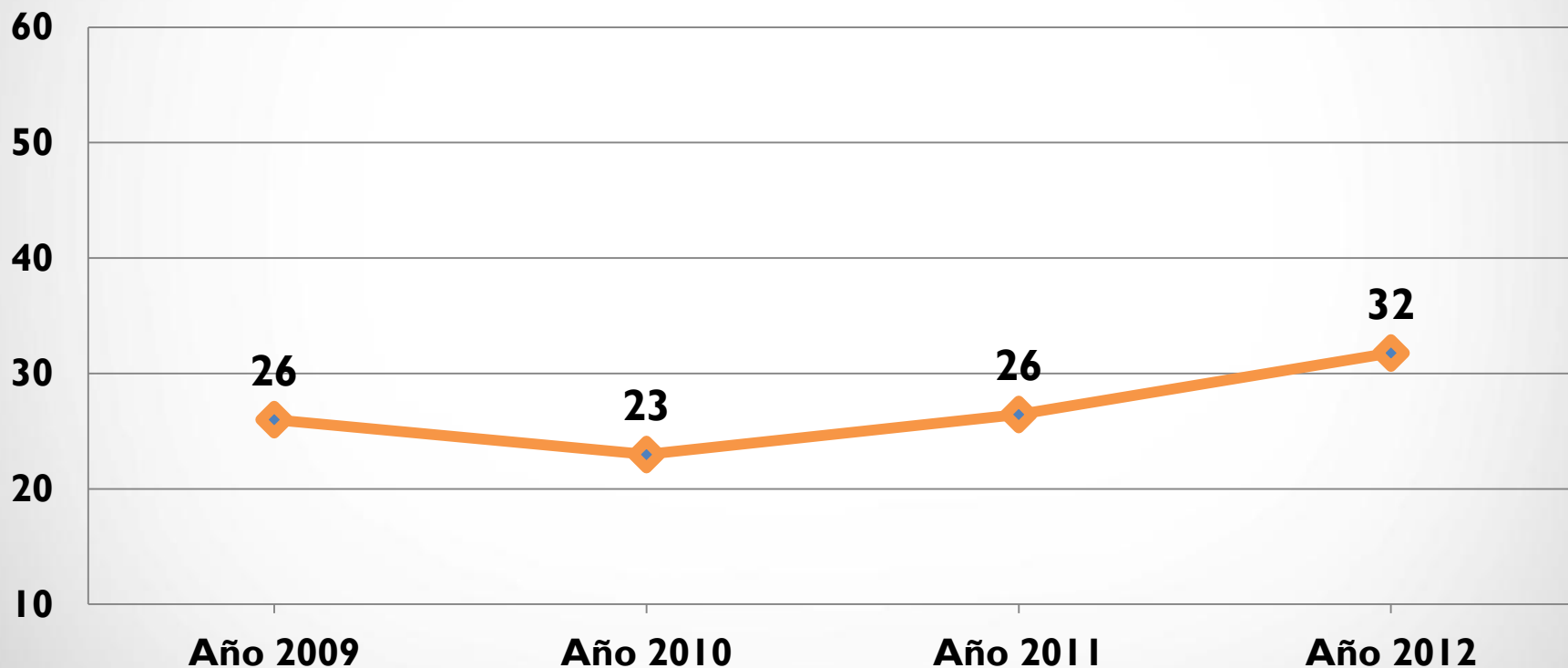


EVALUACIÓN DE LA CONFIANZA SOCIAL

% que declara estar “de acuerdo” o “muy de acuerdo” con la afirmación

Base: Total de entrevistados (1.500 casos)

◆ En este país uno puede confiar en la mayoría de las personas







SUFRIMOS 3 DECEPCIONES Y 1 TRAICIÓN EN EL CAMINO

PRIMERA DECEPCIÓN

Ineficacia de las reglas del juego de proveer los beneficios centrales que había prometido: bienestar personal y libertad

PÉRDIDAS QUE HA TRAÍDO LA MODERNIDAD

% que elige cada alternativa de respuesta

Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



GANANCIAS QUE HA TRAÍDO LA MODERNIDAD

% que elige cada alternativa de respuesta

Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



SEGUNDA DECEPCIÓN

Jugábamos en una “cancha” desigual en oportunidades

EXPECTATIVAS DE METAS A SEGUIR COMO PAÍS

% que elige cada alternativa de respuesta, 3 elecciones, total menciones

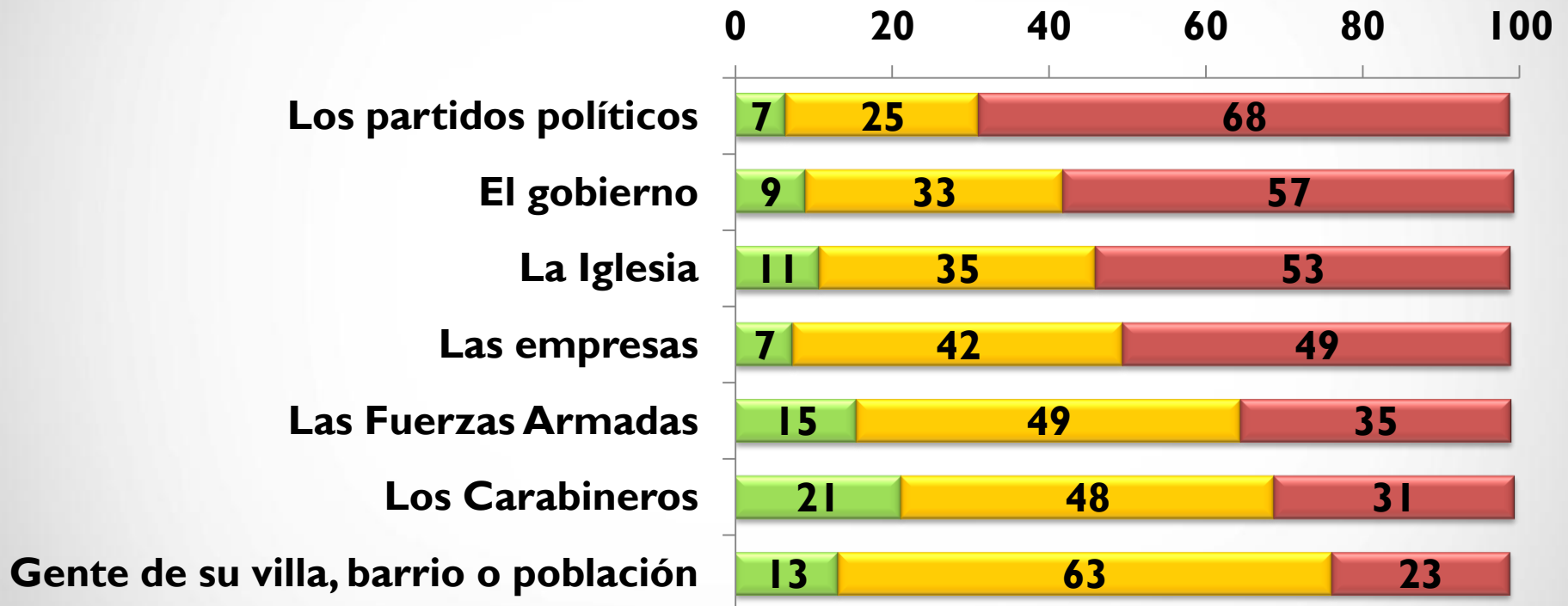
Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



EVALUACIÓN DE LA CONFIANZA Y CREDIBILIDAD INSTITUCIONAL

% que elige cada alternativa de respuesta
Base: Total de entrevistados (1.500 casos)

■ Ha aumentado en los últimos años ■ Igual ■ Ha disminuido



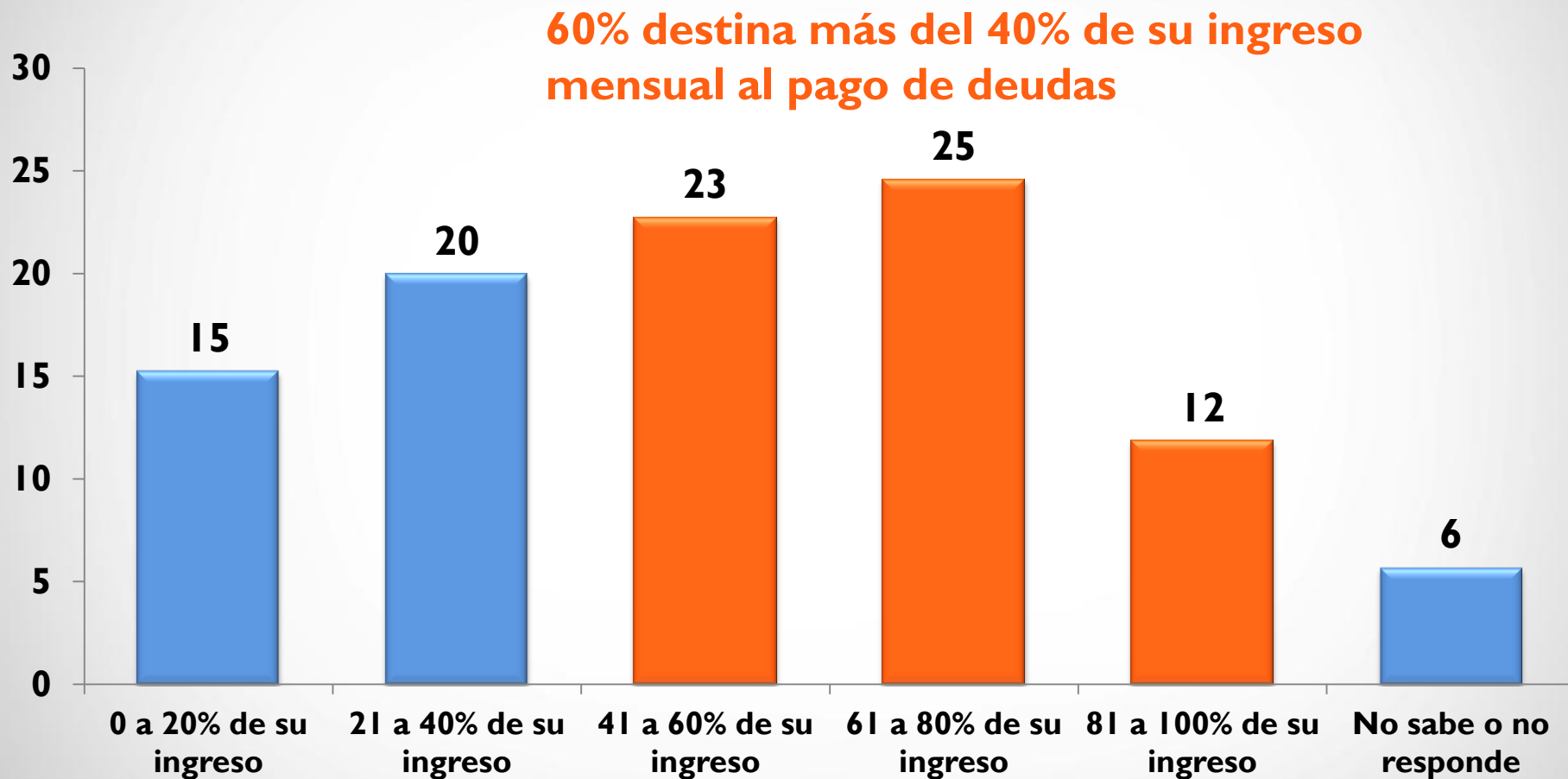
TERCERA DECEPCIÓN

**La fiesta del consumo traía resaca:
sobreendeudamiento, cobranza, Dicom**

PORCENTAJE DE INGRESO MENSUAL DESTINADO AL PAGO DE DEUDAS

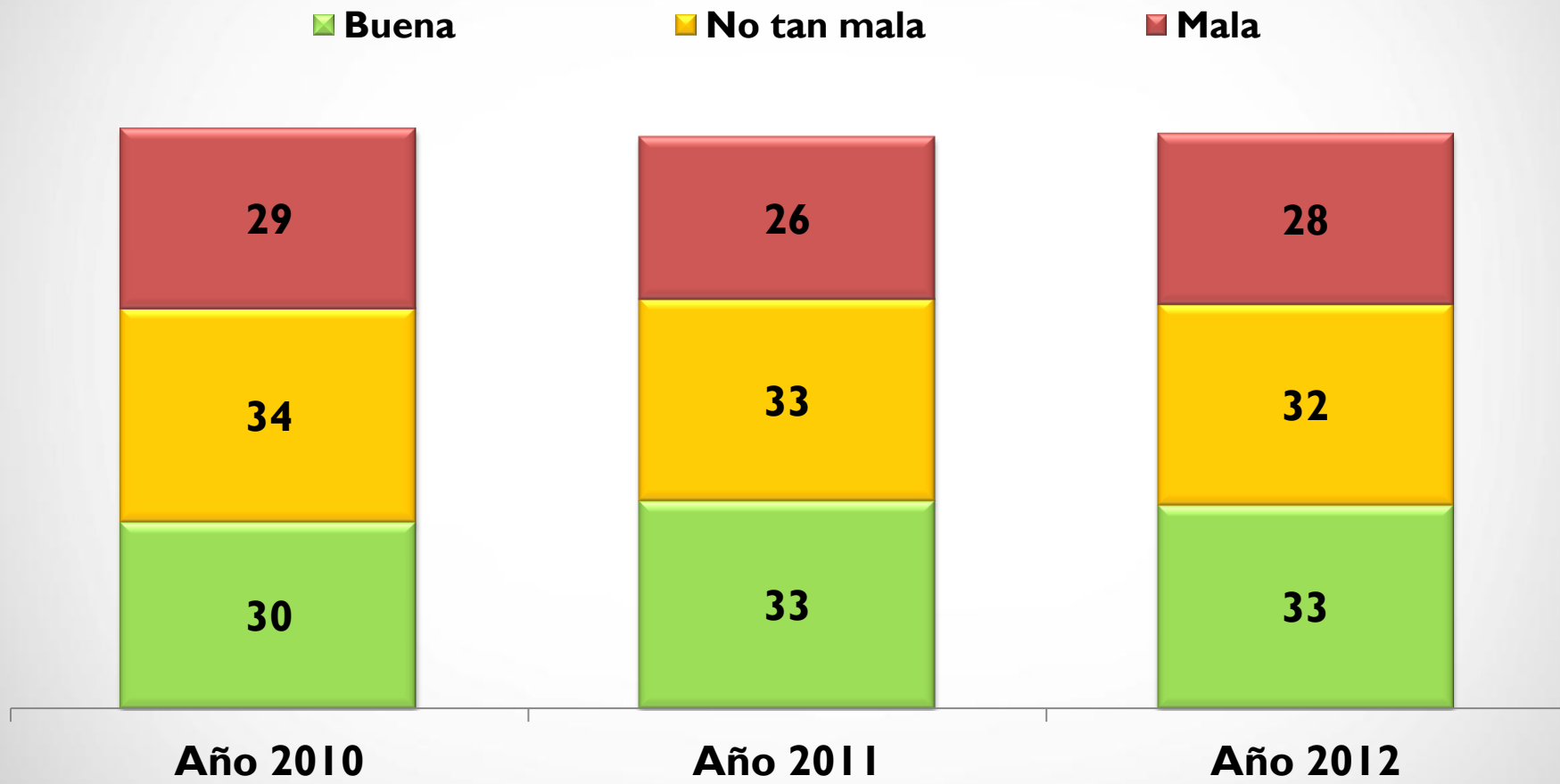
% que elige cada alternativa de respuesta

Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



EVALUACIÓN DEL MOMENTO ACTUAL PARA SOLICITAR UN CRÉDITO

% que elige cada alternativa de respuesta
Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



LA TRAICIÓN

Los casos de abuso empresarial, expresadas en evidencias de colusión, engaños y, en algunos casos, derechamente de estafas

ABUSO

Traición a la entrega y la confianza

Aprovechamiento de la dependencia

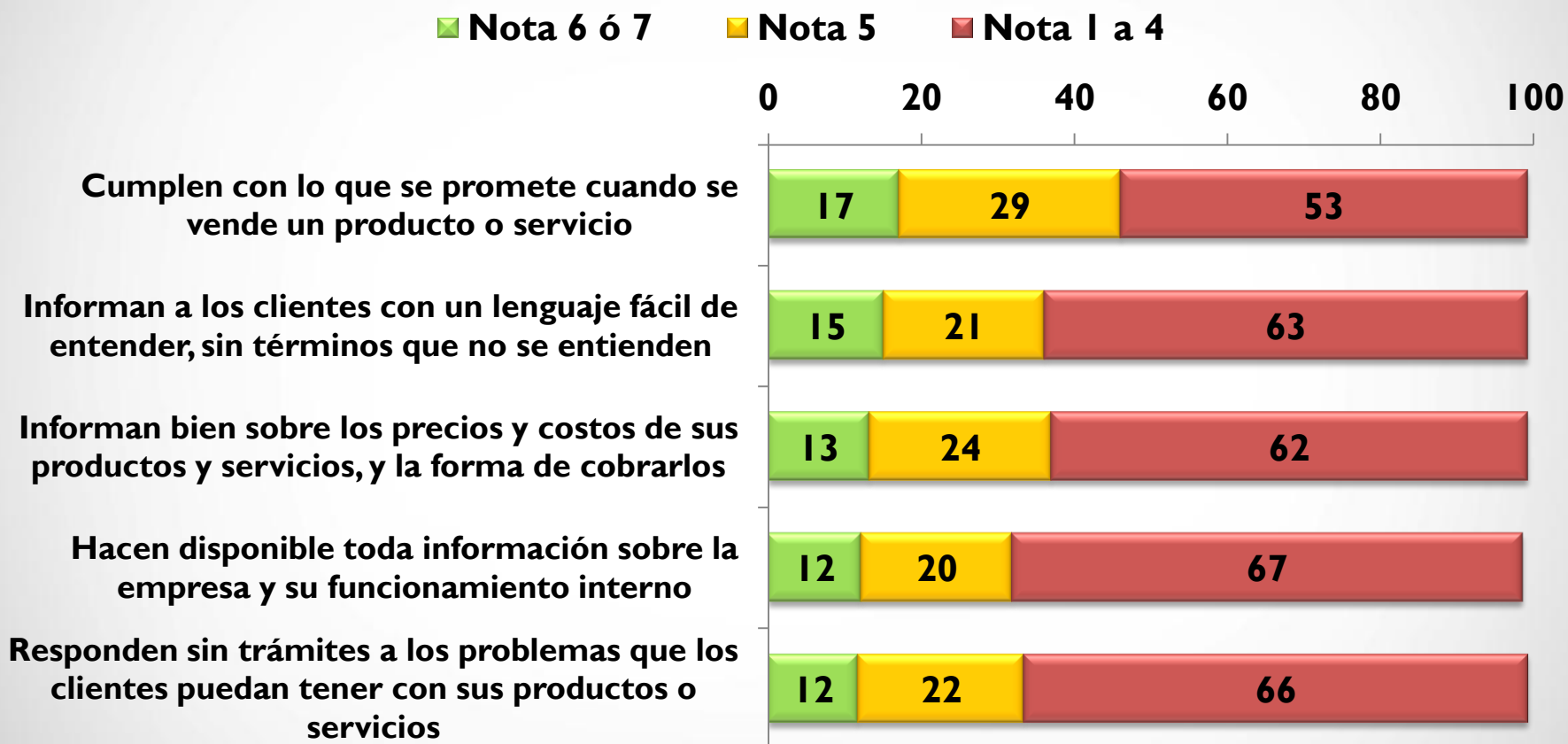
Explotación de la asimetría de poder

CONSECUENCIA

Castigo social a la institucionalidad empresarial

EVALUACIÓN DE LA TRANSPARENCIA DE LAS EMPRESAS EN GENERAL

% que evalúa en una escala de 1 a 7
Base: Total de entrevistados (1.500 casos)

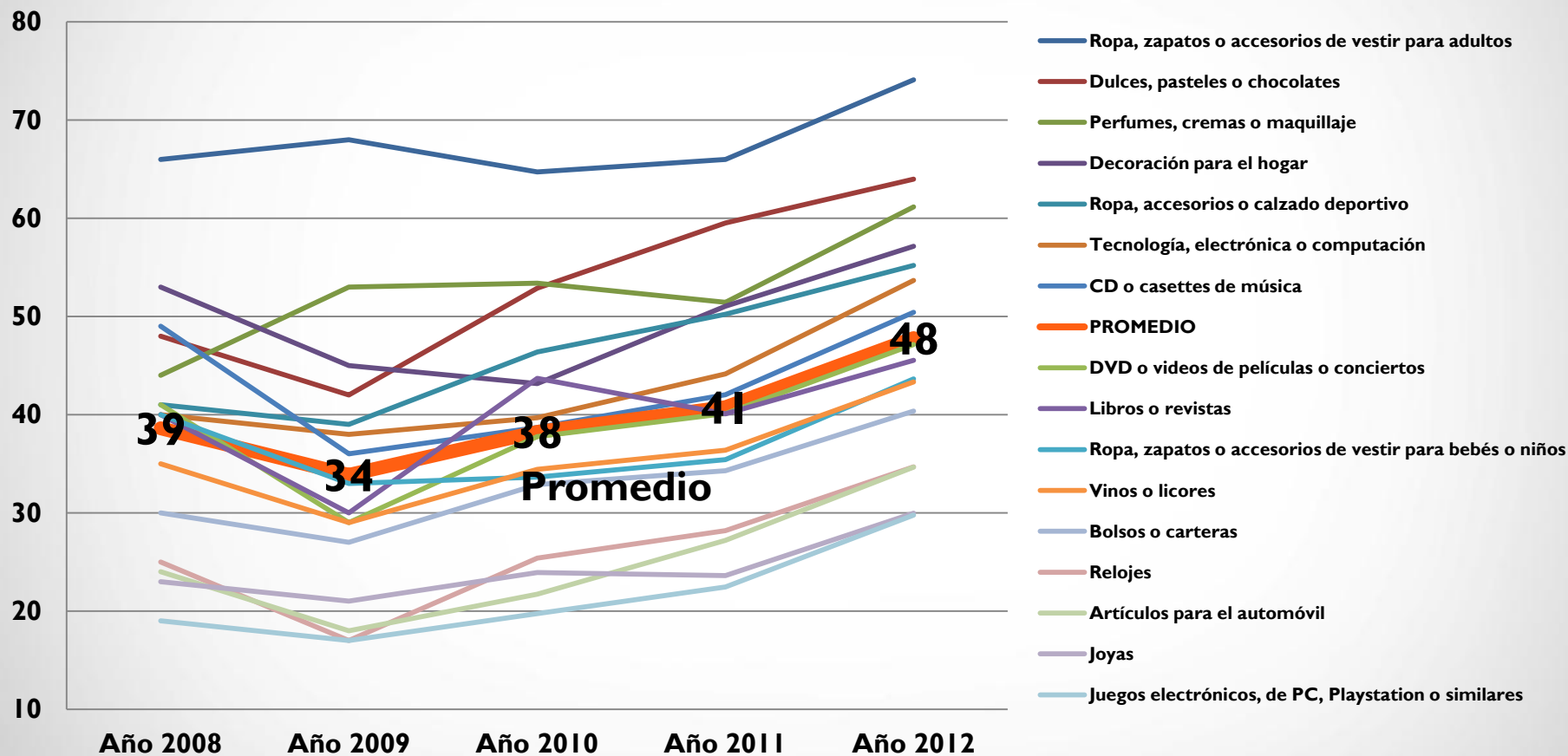


TE QUIERO, PERO TE ODIÓ

EVOLUCIÓN DE LA TENTACIÓN POR CIERTOS PRODUCTOS

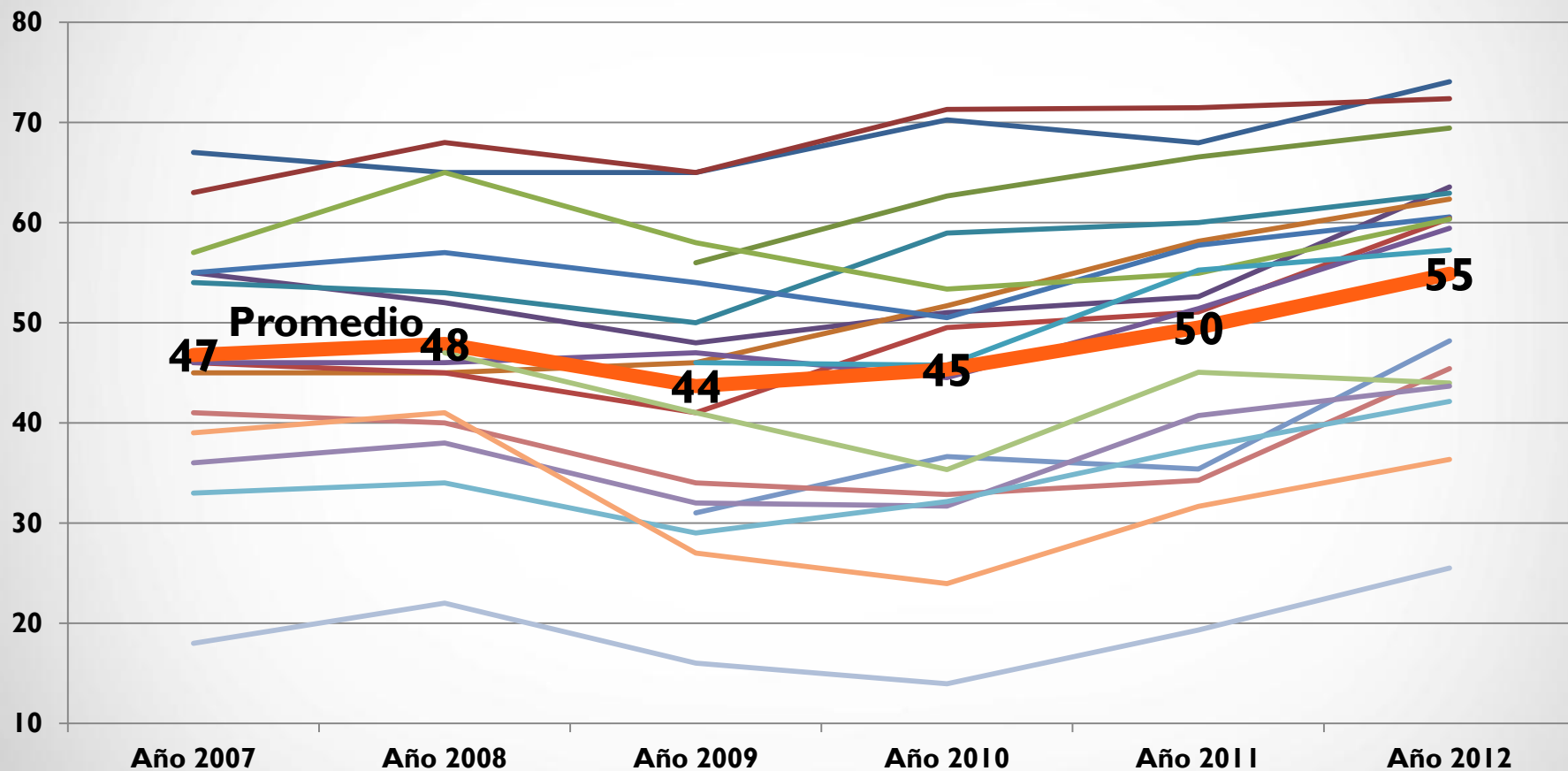
% que dice sentir una tentación especial por comprarlos

Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



EVOLUCIÓN DE ACTITUDES DE CONSUMO

% que declara estar “de acuerdo” o “muy de acuerdo” con la afirmación
Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



AMBIVALENCIA

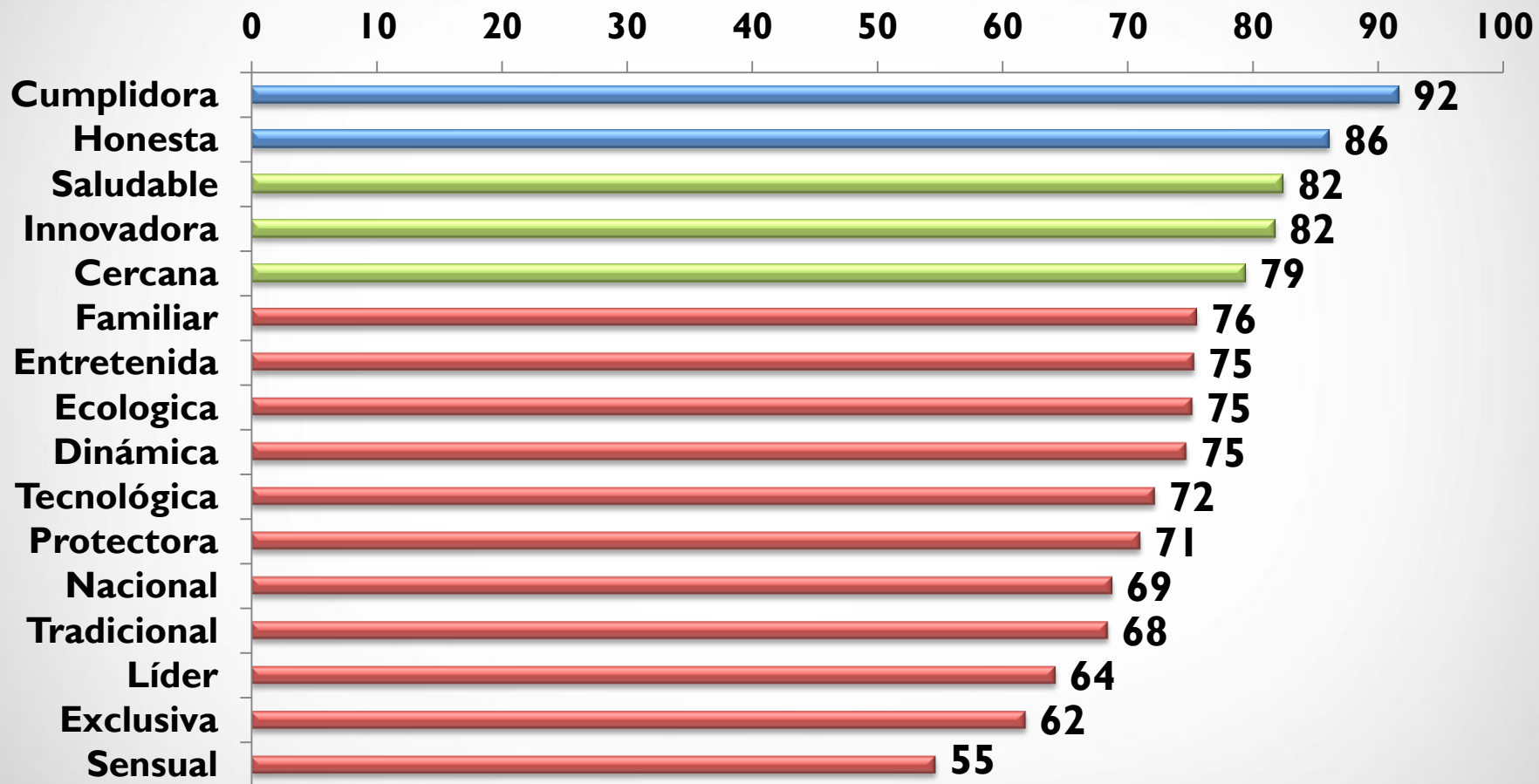
**Las malas son las empresas y los empresarios, no
sus productos o marcas**

DEBEMOS DESARROLLAR UNA DEFENSA

RANKING DE VALORACIÓN DE ATRIBUTOS DE MARCA

% que declara que cada característica de marca “es atractiva para mi”

Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



RANKING DE SIGNIFICADOS ASOCIADOS A TRANSPARENCIA

% que elige cada alternativa de respuesta múltiple, total menciones

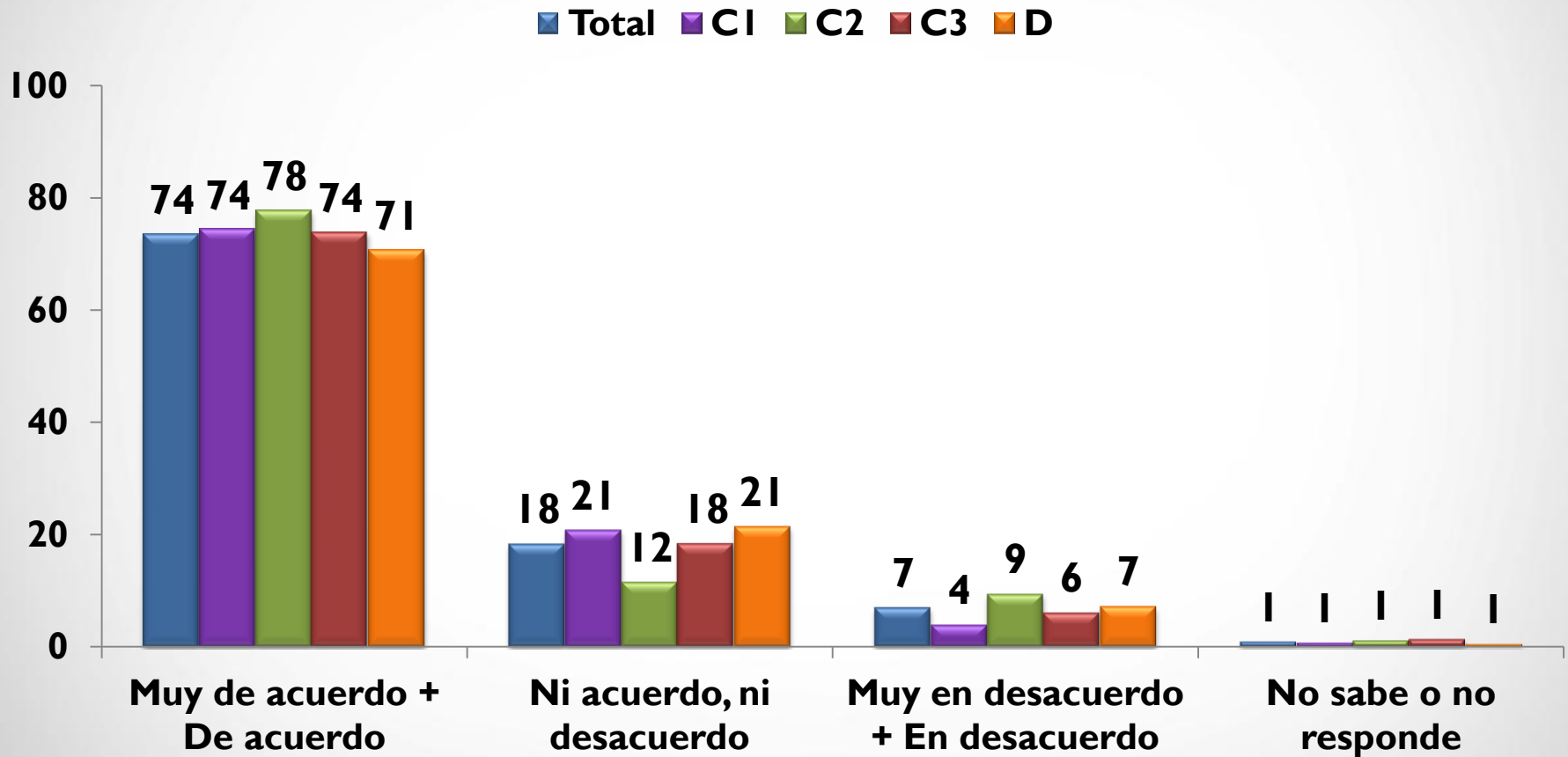
Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



EVALUACIÓN DEL VALOR DE AGRUPARSE

% de acuerdo con que “participando en grupos y organizándose es más probable que las personas logren sus objetivos”

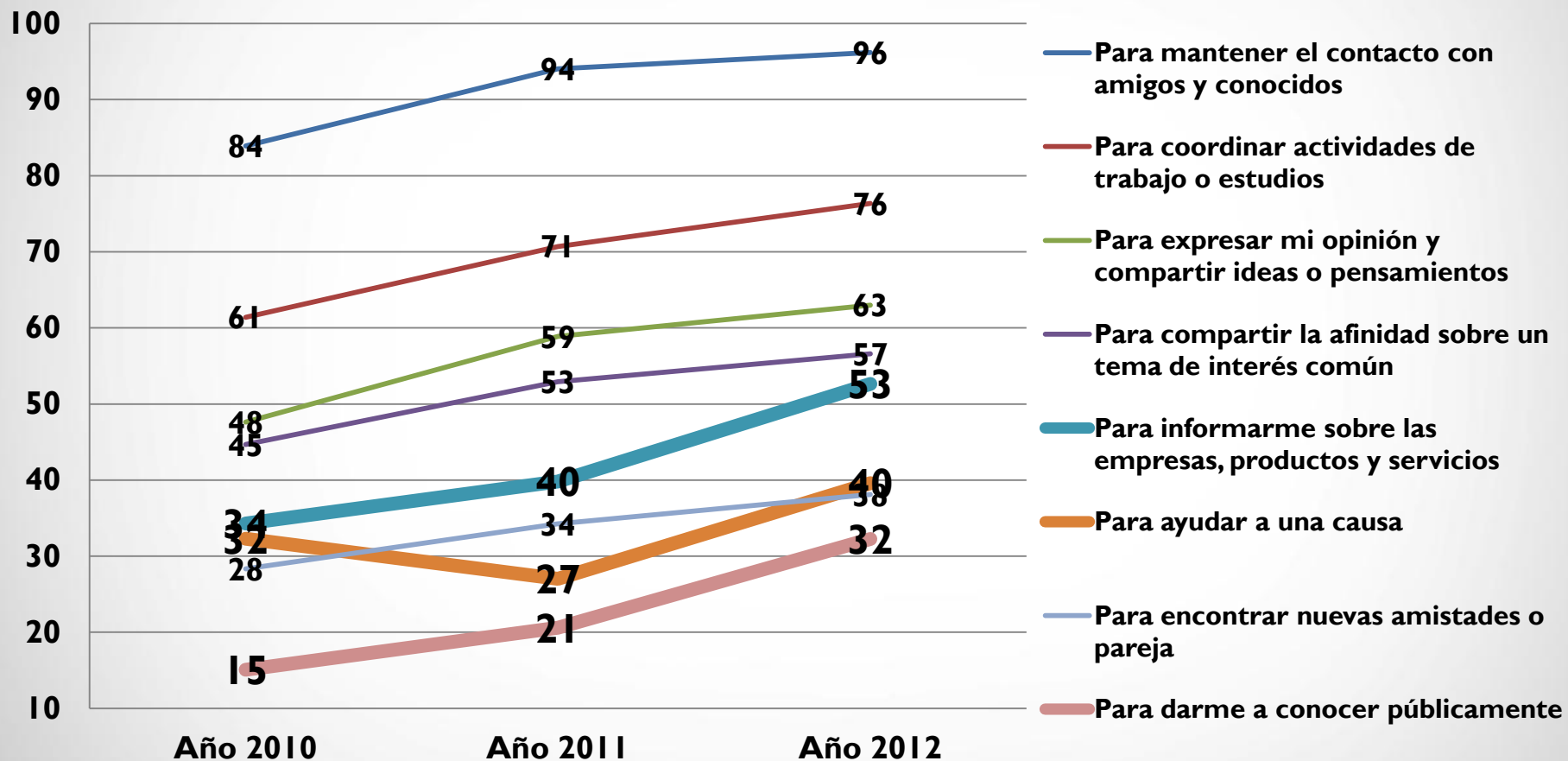
Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



EVOLUCIÓN DEL USO DE REDES SOCIALES

% que menciona cada motivo para usar una red social

Base: Entrevistados usuarios de redes sociales

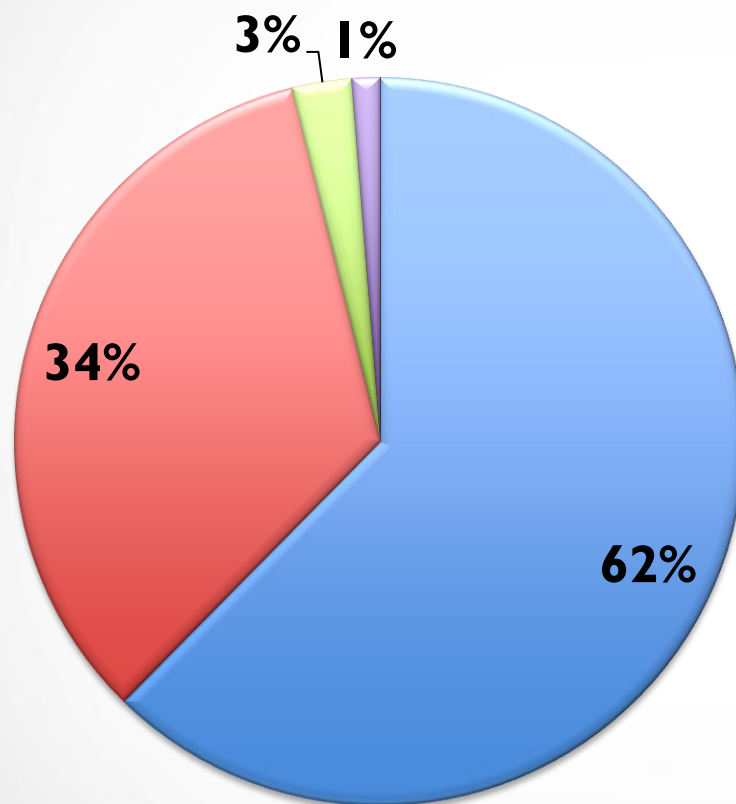


JUICIO AL “MODELO”

NECESIDAD DE REALIZAR CAMBIOS EN EL PAÍS

% de acuerdo con la afirmación

Base: Total de entrevistados (1.500 casos)



- **Debe realizar grandes cambios**
- **Debe realizar algunos cambios**
- **No debe realizar cambios**
- **No sabe o no responde**

Tendencias del consumidor chileno post-traición

- **Un consumidor más cauteloso y reflexivo.**
- **Buscador de garantías y sensación de control desde la mayor información o certificación de ausencia de “letra chica”.**
- **Con un menor rango de tolerancia a cualquier señal de abuso de poder de parte de las empresas.**
- **Buscador de relaciones simétricas y premiador de lógicas ganar-ganar.**
- **Uso del asociativismo como mecanismo de influencia.**
- **Los servicios van a sufrir mayor presión que los productos masivos, ya que llevan implícito una relación más involucrativa.**

Esta presentación y su texto, se encuentran disponibles en:

www.issuu.com/visionhumana

Para consultas o solicitar algún informe:

Andrés Mendoza L.

Director de Investigaciones y Tendencias

fono: (56-2) 6651551

email: amendoza@visionhumana.cl

Patricio Polizzi R.

Gerente General

fono: (56-2) 6651551

email: ppolizzi@visionhumana.cl



visión
humana[®]
La otra mirada